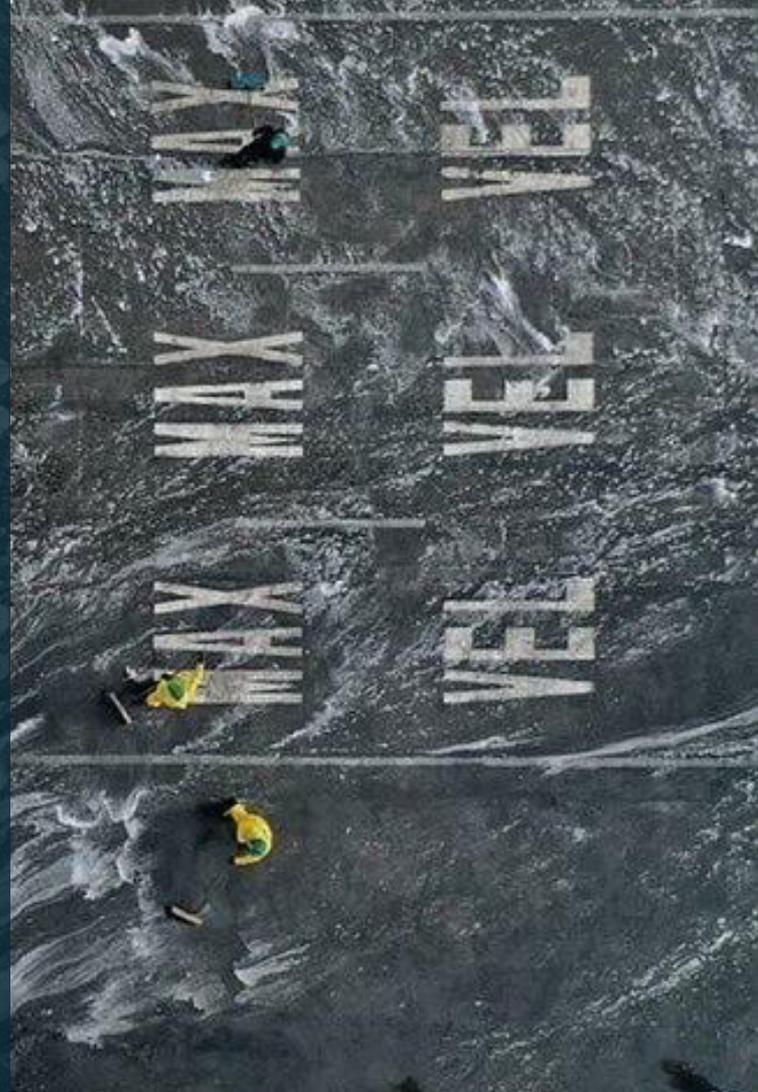




RESULTADOS 1T20

30 de Abril, 2020



Esta presentación contiene declaraciones sobre el futuro. En algunos casos, estas declaraciones pueden ser identificadas por el uso de palabras referentes al futuro tales como “podría,” “asumir,” “debería,” “podrá,” “continuar,” “haría,” “puede,” “considerar,” “anticipar,” “estimar,” “esperar,” “planear,” “creer,” “prever,” “predecir,” “posible,” “objetivo,” “estrategia,” y “pretender” u otras palabras similares. Estas declaraciones sobre el futuro reflejan las expectativas y proyecciones actuales de CEMEX Latam Holdings, S.A. (“CLH”) sobre los eventos futuros basándonos en nuestro conocimiento de los hechos y circunstancias presentes y supuestos sobre eventos futuros. Estas declaraciones incluyen necesariamente riesgos e incertidumbres que pudieran causar que los resultados actuales difieran significativamente de las expectativas de CLH. Algunos de estos riesgos, incertidumbres y otros factores importantes que pudieran causar que estos resultados difieran, o que de alguna forma pudieran tener un impacto sobre CLH o las subsidiarias de CLH, incluyen, pero no están limitadas a, la actividad cíclica del sector de la construcción; la exposición de CLH a otros sectores que tienen un impacto sobre el negocio de CLH, tales como, pero no se limitan, al sector de energía; competencia en los mercados en los que ofrecemos nuestros productos y servicios; disponibilidad de materias primas y precios fluctuantes relacionados; las condiciones generales políticas, sociales, económicas y de negocio en los mercados en los cuales CLH opera; que afectan a nuestras operaciones y cualquier desarrollo económico, sanitario, político o social significativo en esos mercados, así como la nacionalización o privatización de cualquier de los activos u operaciones, el ambiente regulatorio, incluyendo normas y reglamentos relacionados con el medio ambiente, impuestos, competencia económica y adquisiciones; la capacidad de CLH para satisfacer sus obligaciones de deuda y la capacidad de CEMEX, S.A.B. de C.V. (“CEMEX”) para satisfacer sus obligaciones bajo sus contratos de deuda materiales, las actas de emisión que gobiernan las notas preferentes garantizadas y otros instrumentos de deuda de CEMEX; el refinanciamiento esperado de la deuda existente de CEMEX; la disponibilidad de líneas de crédito a corto plazo, existentes en relación con los precios del mercado; el impacto de la calificación de la deuda de CEMEX por debajo del grado de inversión en el costo de capital de CLH y CEMEX; pérdida de reputación de nuestras marcas; la capacidad de CEMEX para completar ventas de activos y la integración en su totalidad de negocios recientemente adquiridos; alcanzar ahorros en costos de las iniciativas de CLH para la reducción de costos e implementar las iniciativas de CLH para precios para los productos de CLH; la dependencia en aumento de infraestructura de tecnología de la información para facturación, abasto, estados financieros y otros procesos que pueden afectar en forma adversa las operaciones de CLH en caso de que la infraestructura no llegase a funcionar como se espera, experimente dificultades técnicas o esté sujeta a ciberataques; condiciones climáticas; cambios en la economía que afectan la demanda de bienes de consumo, afectando consecuentemente la demanda de nuestros productos y servicios; el impacto de pandemias, epidemias o brotes de enfermedades infecciosas y la respuesta de gobiernos y otros terceros, incluyendo en relación a COVID-19, que han afectado y pueden seguir afectando negativamente, entre otros asuntos, cadenas de suministro, operaciones internacionales, disponibilidad de liquidez, confianza de los inversionistas y gasto de los consumidores, así como disponibilidad y demanda de nuestros productos y servicios; condiciones climáticas, que incluyen, entre otras, lluvia y nieve excesivas, y desastres tales como terremotos e inundaciones; condiciones climáticas, incluyendo desastres tales como terremotos e inundaciones; barreras comerciales, incluidos aranceles o impuestos a la importación y cambios en las políticas comerciales existentes o cambios a los acuerdos de libre comercio o retiros de los mismos, actividades terroristas y de la delincuencia organizada, así como eventos geopolíticos, declaraciones de quiebra o de insolvencia, o estar sujeto a un procedimiento similar; desastres naturales y otros eventos imprevistos (incluyendo los peligros para la salud mundial, como COVID-19); y otros riesgos e incertidumbres descritos en los documentos disponibles públicamente de CLH. Se recomienda a los lectores que lean este documento y consideren cuidadosamente los riesgos, incertidumbres y otros factores que afectan el negocio de CLH. La información contenida en esta presentación está sujeta a cambios sin previo aviso, y CLH no está obligada a publicar actualizaciones o a revisar las declaraciones sobre actos futuros. A menos que lo indique el contexto, todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a precios de CLH para productos de CLH. A MENOS QUE SE INDIQUE LO CONTRARIO, TODOS LOS NÚMEROS CONSOLIDADOS EN ESTE DOCUMENTO SE PRESENTAN EN DÓLARES Y ESTÁN BASADOS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS DE CADA PAÍS PREPARADOS CONFORME A LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA. Copyright CEMEX Latam Holdings, S.A. y subsidiarias.

Se puede desarrollar con un bajo riesgo de transmisión del virus

- Entornos de trabajo estrictamente controlados
- No abiertos al público en general
- El trabajo se realiza al aire libre
- Baja densidad de personal
- Los más estrictos estándares de salud y seguridad

Contribución económica y social significativa

- Importante porcentaje del PIB
- Proporciona necesidades de infraestructura
- Motor fundamental para reactivar el crecimiento
- Mantiene y crea empleo
- Mantiene el bienestar de la sociedad

Proteger la salud y seguridad de nuestros empleados y sus familias, así como de nuestros clientes y comunidades

Apoyar a nuestros clientes de manera responsable tanto como sea posible

Fortalecer nuestra posición de caja

|| **Salud y seguridad** es nuestra **prioridad** número uno

- ✓ Se establecieron equipos de rápida respuesta
- ✓ Se nombró un coordinador de COVID-19 en todos nuestros sitios
- ✓ Desarrollamos más de 50 nuevos protocolos y pautas diseñadas para proteger a nuestros empleados, clientes y comunidades
- ✓ Se modificaron procesos para implementar distanciamiento físico y trabajar de forma remota, siempre que sea posible
- ✓ Se fortalecieron las campañas de información internas
- ✓ Apoyo a nuestras comunidades
 - Entrega de elementos esenciales a familias vulnerables
 - Se movilizaron camiones de concreto con agua y jabón para desinfectar áreas públicas abiertas y estratégicas

**Construimos comunidad
al apoyarnos mutuamente.**

#AplanaLaCurva



|| Comprometidos a **apoyar** a nuestros **clientes**

- ✓ Se adoptaron medidas diseñadas para mantener la continuidad del negocio
- ✓ La fuerza de ventas y los centros de servicio se habilitaron con funciones y herramientas de trabajo remoto
- ✓ Compartir las mejores prácticas con los clientes
- ✓ Aprovechando CEMEX Go para apoyar a nuestros clientes a distancia
- ✓ Monitoreo de las condiciones de demanda y las posiciones de mercado en nuestros mercados



|| Fortalecer nuestra posición de caja

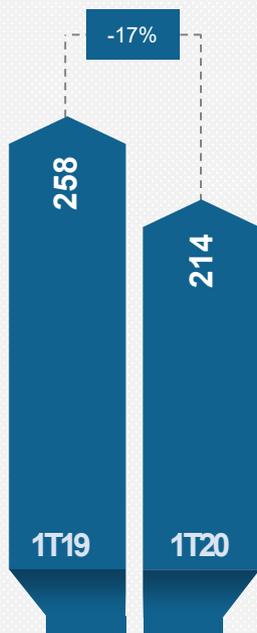
- ✓ **Suspendiendo o reduciendo:**
 - **Los gastos de capital**
 - **Gastos operativos presupuestados**
 - **Niveles de producción e inventario en todos nuestros mercados**
 - **Actividades de redes corporativas y globales**

- ✓ **Renuncia o aplazamiento voluntario de salarios para los próximos tres meses en varios niveles de la organización**

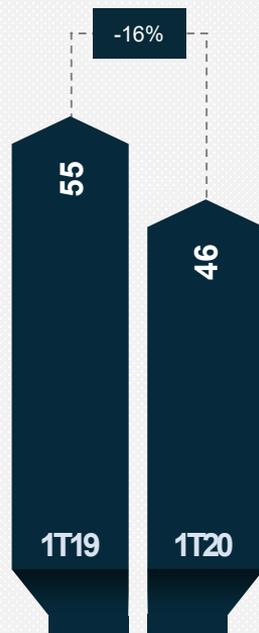
- ✓ **Estamos tomando medidas adicionales para responder a la crisis, tales como la reducción de honorarios y gastos, congelación de contrataciones y salarios, ajustes en mantenimientos, vacaciones colectivas, entre otros. Al día de hoy, esperamos que los ahorros totales de estas medidas alcancen alrededor de 8 millones de dólares durante el 2020**



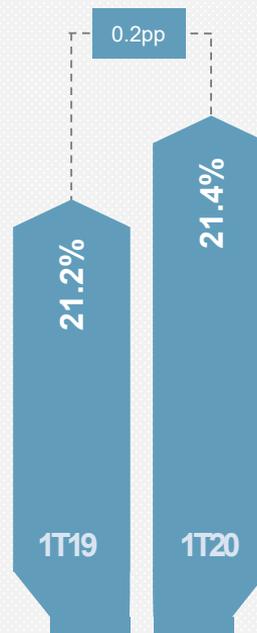
Ventas Netas (US\$M)



Flujo de Operación (US\$M)



Margen de Flujo de Operación (%)



Las ventas netas durante el 1T20 cayeron en 11% en términos de moneda local. Las ventas fueron impactadas en marzo por las medidas de contención del virus

El dólar estadounidense se apreció frente al peso colombiano en un 17% durante el 1T20, en promedio comparado con el mismo periodo del año pasado

El margen de flujo de operación durante el 1T20 subió 0.2pp, a 21.4%, comparado con el mismo periodo del año pasado. La mejora se debió a los mayores precios de cemento, menores costos fijos y ahorros en los gastos de venta y administración

|| Volúmenes y Precios Consolidados

Cemento gris Doméstico

| | 1T20 vs. 1T19 | 1T20 vs. 4T19 |
|----------------------------|---------------|---------------|
| Volumen | -11% | -11% |
| Precio (USD) | -4% | 0% |
| Precio (LtL ₁) | 3% | 3% |

Concreto

| | | |
|----------------------------|------|------|
| Volumen | -25% | -16% |
| Precio (USD) | -10% | -2% |
| Precio (LtL ₁) | -1% | 2% |

Agregados

| | | |
|----------------------------|------|------|
| Volumen | -33% | -25% |
| Precio (USD) | 0% | 3% |
| Precio (LtL ₁) | 11% | 8% |

Los volúmenes de cemento en línea con la estimación en lo recorrido del año a febrero, sin embargo, disminuyeron un 27% en marzo, comparado con el mismo periodo del año pasado

Los precios de cemento aumentaron en 3% durante el 1T20 en términos de moneda local, comparados con el mismo periodo del año pasado y de manera secuencial

En el negocio de cemento, el principal impulsor del aumento de precios en una base comparable fue Colombia, donde mejoramos los precios en un 9%, comparado con el mismo periodo del año pasado y un 2% secuencialmente

|| Variación del Flujo de Operación 3M20





RESULTADOS REGIONALES

Resultados 1T20





Resultados Regionales Colombia

Resumen Financiero US\$ Millones

| | 1T20 | 1T19 | % var |
|------------------------|-------|-------|---------|
| Ventas netas | 102 | 128 | -21% |
| Flujo de Operación | 17 | 22 | -24% |
| Como % de ventas netas | 16.3% | 17.1% | (0.8pp) |

Volumen

| | 1T20 vs. 1T19 | 1T20 vs. 4T19 |
|-----------|---------------|---------------|
| Cemento | -15% | -20% |
| Concreto | -24% | -20% |
| Agregados | -23% | -20% |

Precio (Moneda Local)

| | 1T20 vs. 1T19 | 1T20 vs. 4T19 |
|-----------|---------------|---------------|
| Cemento | 9% | 2% |
| Concreto | 3% | 3% |
| Agregados | 2% | -1% |

La demanda nacional de cemento aumentó ~7% en lo recorrido del año a febrero, con una disminución estimada de ~30% durante marzo debido a las restricciones por COVID-19

Nuestros precios de cemento y concreto mejoraron durante el 1T20, comparados con el mismo periodo del año pasado y de manera secuencial. Las ventas netas disminuyeron un 8% comparado con el mismo periodo del año pasado en términos de moneda local debido a menores volúmenes

El margen de flujo de operación durante el 1T20 disminuyó en 0.8pp. El efecto positivo de mayores precios fue compensado por menores volúmenes y mayores costos de distribución



Es alentador que la infraestructura y la construcción en general fueron priorizados para reanudar actividades en Colombia

Los proyectos 4G se reiniciaron primero; se espera que la demanda total de cemento / concreto alcance 1.2 millones de m³ durante 2020, más del 50% en comparación con 2019

Los proyectos regionales podrían retrasarse ya que los alcaldes y gobernadores están redirigiendo recursos, previamente presupuestados para infraestructura, para combatir la crisis del COVID-19



La demanda en el sector de autoconstrucción, a pesar de que es generalmente resistente en crisis, podría verse afectada por un aumento esperado en el desempleo y menores remesas

Las viviendas de bajos ingresos deberían reiniciarse con el apoyo de subsidios gubernamentales garantizados y tasas de interés más bajas, sin embargo, los nuevos proyectos podrían retrasarse

Menores precios de petróleo podrían impactar la confianza empresarial y retrasar los proyectos industriales y comerciales



Resultados Regionales Panamá

Resumen Financiero US\$ Millones

| | 1T20 | 1T19 | % var |
|------------------------|-------|-------|-------|
| Ventas netas | 35 | 50 | -31% |
| Flujo de Operación | 10 | 14 | -25% |
| Como % de ventas netas | 30.0% | 27.7% | 2.3pp |

Volumen

| | 1T20 vs. 1T19 | 1T20 vs. 4T19 |
|-----------|---------------|---------------|
| Cemento | -30% | -13% |
| Concreto | -39% | -16% |
| Agregados | -35% | -22% |

Precio (Moneda Local)

| | 1T20 vs. 1T19 | 1T20 vs. 4T19 |
|-----------|---------------|---------------|
| Cemento | -7% | -1% |
| Concreto | -8% | -2% |
| Agregados | -7% | 2% |

Estimamos que la demanda nacional de cemento disminuyó en ~30% durante el 1T20; en línea con nuestros volúmenes

Antes del impacto del COVID-19, la demanda continuó afectada por los altos inventarios en apartamentos y oficinas, así como por la desaceleración de la economía

El margen de flujo de operación mejoró en 2.3pp durante el 1T20, comparado con el mismo periodo del año pasado, principalmente debido a menores costos variables, fijos y de venta y administración

(1) En un ajuste pro forma para las plantas de concreto vendidas durante 2019, los volúmenes disminuyeron en 7% 1T20 vs.1T19 y en 1% 1T20 vs.4T19



Nuevo arancel del 30% al cemento importado desde abril hasta el 31 de diciembre de 2020; implementado para proteger el empleo local durante la crisis

Después de una cuarentena inicial del 25 de marzo al 25 de abril, el gobierno extendió la suspensión de la industria de la construcción hasta el 24 de mayo

La infraestructura debería priorizarse una vez que se levanten las restricciones; el Cuarto Puente sobre el Canal y la carretera "Corredor de las Playas", destacados como proyectos clave anticíclicos



Resultados Regionales Costa Rica

|| Costa Rica – Resumen de Resultados

Resumen Financiero US\$ Millones

| | 1T20 | 1T19 | % var |
|------------------------|-------|-------|---------|
| Ventas netas | 25 | 28 | -9% |
| Flujo de Operación | 8 | 10 | -21% |
| Como % de ventas netas | 30.9% | 35.6% | (4.7pp) |

Volumen

| | 1T20 vs. 1T19 | 1T20 vs. 4T19 |
|-----------|---------------|---------------|
| Cemento | -4% | 10% |
| Concreto | -11% | 41% |
| Agregados | -73% | -54% |

Precio (Moneda Local)

| | 1T20 vs. 1T19 | 1T20 vs. 4T19 |
|-----------|---------------|---------------|
| Cemento | -9% | -2% |
| Concreto | -10% | -5% |
| Agregados | 150% | 181% |

Estimamos que la demanda nacional de cemento disminuyó en ~4% durante el 1T20, en línea con nuestros volúmenes

La actividad económica y de construcción se recuperaba antes del impacto del COVID-19; los permisos de construcción y la confianza del consumidor mejoraron hasta el mes de febrero

El margen de flujo de operación durante el 1T20 disminuyó en 4.7pp, principalmente debido a menores precios y volúmenes, así como a mayores costos de distribución

El Gobierno ha tomado medidas efectivas para limitar la propagación de COVID-19, mientras que ha evitado un cierre total

La actividad de construcción continúa; proyectos de infraestructura tales como Circunvalación Norte, puente Río Virilla y el puente Garantías Sociales, entre otros, brindan soporte a los volúmenes

El gobierno anunció recientemente un nuevo programa de asociación público-privada de ~2,000 millones de dólares para la infraestructura como una medida anticíclica para la economía



Resultados Regionales Resto de CLH

|| Rest of CLH – Resumen de Resultados

Resumen Financiero US\$ Millones

| | 1T20 | 1T19 | % var |
|------------------------|-------|-------|-------|
| Ventas netas | 57 | 57 | 1% |
| Flujo de Operación | 17 | 17 | 2% |
| Como % de ventas netas | 30.5% | 30.2% | 0.3pp |

Volumen

| | 1T20 vs. 1T19 | 1T20 vs. 4T19 |
|-----------|---------------|---------------|
| Cemento | 5% | 9% |
| Concreto | -15% | 9% |
| Agregados | -12% | -37% |

Precio (Moneda Local)

| | 1T20 vs. 1T19 | 1T20 vs. 4T19 |
|-----------|---------------|---------------|
| Cemento | -2% | 0% |
| Concreto | 3% | 1% |
| Agregados | 28% | 24% |

Los volúmenes de cemento mejoraron en un 5%, comparado con el mismo periodo del año pasado; los volúmenes aumentaron en Nicaragua, Guatemala y El Salvador

Nuestros precios se mantuvieron estables para cemento y aumentaron en 1% para concreto, de forma secuencial

El flujo de operación mejoró en 2% durante el 1T20, impulsado por mayores volúmenes y menores costos de clínker en Guatemala

Nuestros volúmenes de cemento incrementaron 2% durante el trimestre; primer aumento, comparado con el mismo periodo del año pasado, desde el 4T17

Los volúmenes de cemento fueron impulsados por una leve reactivación del sector de autoconstrucción y por proyectos patrocinados por el gobierno

La actividad económica y social con relativa normalidad ya que las escuelas, tiendas y eventos deportivos permanecen abiertos; hemos reforzado nuestros protocolos de salud y seguridad

Nuestros volúmenes de cemento aumentaron un 7% durante el trimestre, un aumento de doble dígito en lo recorrido del año a febrero y una disminución de un dígito bajo durante marzo

Volúmenes de cemento impulsados por el sector autoconstrucción, así como por proyectos industriales y comerciales en la ciudad de Guatemala y en otras ciudades principales

El Gobierno, en coordinación con el sector privado, ha sido efectivo tratando con el COVID-19, sin paralizar la economía



OTRA INFORMACIÓN

Resultados 1T20

|| Generación de Flujo de Efectivo Libre

| US\$ Millones | | 1T20 | 1T19 | % var |
|---|---|-----------|-----------|-------------|
| Flujo de Operación | | 46 | 55 | -16% |
| | - Gasto financiero neto | 13 | 14 | |
| | - Inversión en activo fijo de mantenimiento | 2 | 5 | |
| | - Variación en capital de trabajo | 21 | 6 | |
| | - Impuestos | 6 | 13 | |
| | - Otros gastos (netos) | 0 | -1 | |
| Flujo de Efectivo Libre Después de inv. en activo fijo de mto | | 2 | 17 | -85% |
| | - Inversión en activo fijo estratégico | 1 | 0 | |
| Flujo de Efectivo Libre | | 2 | 17 | -89% |

El flujo de efectivo libre disminuyó debido a un menor flujo de operación y una mayor inversión de capital de trabajo, a pesar de los menores gastos financieros, CAPEX e impuestos

Los gastos financieros durante el trimestre disminuyeron un 4%, comparados con el mismo periodo del año pasado, debido a nuestros esfuerzos de reducción de deuda

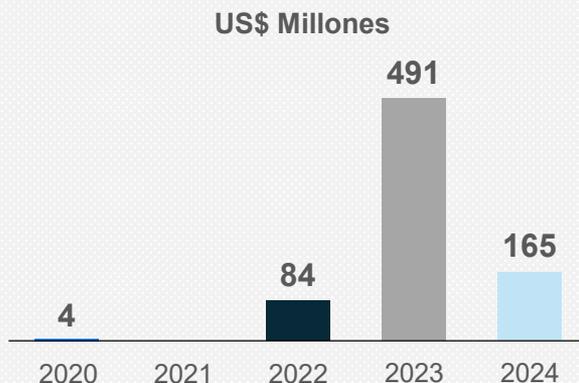
|| Estado de Resultados

| US\$ Millones | 1T20 | 1T19 | % var |
|---|------------|-----------|------------|
| Ventas netas | 214 | 258 | -17% |
| - Costo de ventas | 127 | 155 | |
| Utilidad bruta | 87 | 104 | -16% |
| - Gastos de operación | 61 | 70 | |
| Resultado (pérdida) de operación antes de otros gastos, neto | 27 | 34 | -22% |
| - Otros gastos, neto | 2 | 0 | |
| Resultado (pérdida) de operación | 25 | 34 | -27% |
| - Gastos financieros | 13 | 14 | |
| - Otros ingresos (gastos) financieros, neto | 39 | -3 | |
| Utilidad (pérdida) antes de impuestos a la Utilidad | -27 | 23 | |
| - Impuestos a la utilidad | 3 | 7 | |
| Utilidad (pérdida) neta consolidada | -30 | 16 | |
| - Participación no controladora | 0 | 0 | |
| Utilidad (pérdida) neta de la participación controladora | -30 | 16 | n/a |

La pérdida en la utilidad neta se debió principalmente a menores ventas y un efecto negativo en la línea de Otros ingresos y gastos netos. Estos efectos fueron parcialmente compensados por un menor costo de ventas y menores impuestos

El impacto negativo en la línea de otros ingresos y gastos netos se debió a un efecto cambiario en los saldos financieros, principalmente por una apreciación del 24% del dólar estadounidense frente al peso colombiano de diciembre de 2019 a marzo de 2020

|| Deuda Consolidada a Marzo 31, 2020



766 millones de dólares de deuda total

3.9x Deuda neta / flujo de operación últimos 12 meses

Durante abril, las subsidiarias de CLH en Colombia y Panamá obtuvieron financiamientos bancarios por un equivalente a 29 millones de dólares con un vencimiento de 3 a 6 meses

Además de nuestras capacidades de financiamiento local, tenemos 457 millones de dólares en crédito disponible bajo nuestras actuales líneas de crédito con subsidiarias de CEMEX, nuestra compañía matriz

| Prestatario | Prestador | Moneda | Costo | US\$ M | Vencimiento |
|-----------------------------------|---------------------------------------|------------|--------------------------|------------|-------------|
| CEMEX Colombia S.A. ₁ | Bancos Locales | COP | Variable 9.18% | 4 | Nov-2020 |
| Cementos Bayano S.A. ₁ | Lomez International B.V. ₃ | USD | 6ML + 360 bps | 84 | Dic-2022 |
| CCL ₂ | Lomez International B.V. ₃ | USD | Fija 5.65% | 491 | Feb-2023 |
| CEMEX Colombia S.A. ₁ | CEMEX España S.A. ₃ | USD | 6ML + 277 bps | 165 | Dic-2024 |
| Arrendamientos | | | | 22 | |
| C. Promedio / Total | | USD | 5.42%₄ | 766 | |

(1) Compañía subsidiaria de CEMEX Latam Holdings S.A.

(2) Se refiere a "Corporación Cementera Latinoamericana". Compañía subsidiaria de CEMEX Latam Holdings S.A.

(3) Compañía subsidiaria de CEMEX, S.A.B. de C.V.

(4) Costo promedio de la deuda en dólares



CAPEX Total US\$30 M

Mantenimiento US\$25 M
Estratégico US\$5 M

Impuestos US\$50 M

Esta presentación contiene declaraciones sobre el futuro. En algunos casos, estas declaraciones pueden ser identificadas por el uso de palabras referentes al futuro tales como “podría,” “asumir,” “debería,” “podrá,” “continuar,” “haría,” “puede,” “considerar,” “anticipar,” “estimar,” “esperar,” “planear,” “creer,” “prever,” “predecir,” “posible,” “objetivo,” “estrategia,” y “pretender” u otras palabras similares. Estas declaraciones sobre el futuro reflejan las expectativas y proyecciones actuales de CEMEX Latam Holdings, S.A. (“CLH”) sobre los eventos futuros basándonos en nuestro conocimiento de los hechos y circunstancias presentes y supuestos sobre eventos futuros. Estas declaraciones incluyen necesariamente riesgos e incertidumbres que pudieran causar que los resultados actuales difieran significativamente de las expectativas de CLH. Algunos de estos riesgos, incertidumbres y otros factores importantes que pudieran causar que estos resultados difieran, o que de alguna forma pudieran tener un impacto sobre CLH o las subsidiarias de CLH, incluyen, pero no están limitadas a, la actividad cíclica del sector de la construcción; la exposición de CLH a otros sectores que tienen un impacto sobre el negocio de CLH, tales como, pero no se limitan, al sector de energía; competencia en los mercados en los que ofrecemos nuestros productos y servicios; disponibilidad de materias primas y precios fluctuantes relacionados; las condiciones generales políticas, sociales, económicas y de negocio en los mercados en los cuales CLH opera; que afectan a nuestras operaciones y cualquier desarrollo económico, sanitario, político o social significativo en esos mercados, así como la nacionalización o privatización de cualquier de los activos u operaciones, el ambiente regulatorio, incluyendo normas y reglamentos relacionados con el medio ambiente, impuestos, competencia económica y adquisiciones; la capacidad de CLH para satisfacer sus obligaciones de deuda y la capacidad de CEMEX, S.A.B. de C.V. (“CEMEX”) para satisfacer sus obligaciones bajo sus contratos de deuda materiales, las actas de emisión que gobiernan las notas preferentes garantizadas y otros instrumentos de deuda de CEMEX; el refinanciamiento esperado de la deuda existente de CEMEX; la disponibilidad de líneas de crédito a corto plazo, existentes en relación con los precios del mercado; el impacto de la calificación de la deuda de CEMEX por debajo del grado de inversión en el costo de capital de CLH y CEMEX; pérdida de reputación de nuestras marcas; la capacidad de CEMEX para completar ventas de activos y la integración en su totalidad de negocios recientemente adquiridos; alcanzar ahorros en costos de las iniciativas de CLH para la reducción de costos e implementar las iniciativas de CLH para precios para los productos de CLH; la dependencia en aumento de infraestructura de tecnología de la información para facturación, abasto, estados financieros y otros procesos que pueden afectar en forma adversa las operaciones de CLH en caso de que la infraestructura no llegase a funcionar como se espera, experimente dificultades técnicas o esté sujeta a ciberataques; condiciones climáticas; cambios en la economía que afectan la demanda de bienes de consumo, afectando consecuentemente la demanda de nuestros productos y servicios; el impacto de pandemias, epidemias o brotes de enfermedades infecciosas y la respuesta de gobiernos y otros terceros, incluyendo en relación a COVID-19, que han afectado y pueden seguir afectando negativamente, entre otros asuntos, cadenas de suministro, operaciones internacionales, disponibilidad de liquidez, confianza de los inversionistas y gasto de los consumidores, así como disponibilidad y demanda de nuestros productos y servicios; condiciones climáticas, que incluyen, entre otras, lluvia y nieve excesivas, y desastres tales como terremotos e inundaciones; condiciones climáticas, incluyendo desastres tales como terremotos e inundaciones; barreras comerciales, incluidos aranceles o impuestos a la importación y cambios en las políticas comerciales existentes o cambios a los acuerdos de libre comercio o retiros de los mismos, actividades terroristas y de la delincuencia organizada, así como eventos geopolíticos, declaraciones de quiebra o de insolvencia, o estar sujeto a un procedimiento similar; desastres naturales y otros eventos imprevistos (incluyendo los peligros para la salud mundial, como COVID-19); y otros riesgos e incertidumbres descritos en los documentos disponibles públicamente de CLH. Se recomienda a los lectores que lean este documento y consideren cuidadosamente los riesgos, incertidumbres y otros factores que afectan el negocio de CLH. La información contenida en esta presentación está sujeta a cambios sin previo aviso, y CLH no está obligada a publicar actualizaciones o a revisar las declaraciones sobre actos futuros. A menos que lo indique el contexto, todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a precios de CLH para productos de CLH. A MENOS QUE SE INDIQUE LO CONTRARIO, TODOS LOS NÚMEROS CONSOLIDADOS EN ESTE DOCUMENTO SE PRESENTAN EN DÓLARES Y ESTÁN BASADOS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS DE CADA PAÍS PREPARADOS CONFORME A LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA.

Copyright CEMEX Latam Holdings, S.A. y subsidiarias.



RESULTADOS 1T20

30 de Abril, 2020



Relaciones con Inversionistas

Pablo Gutiérrez, CFA

Teléfono: +57(1) 603-9051

Correo: pabloantonio.gutierrez@cemex.com

Juan Camilo Álvarez

Teléfono: +57(1) 603-9909

Correo: juancamilo.alvarez@cemex.com

Información de la Acción

Bolsa de Valores de Colombia

CLH